

¿Dónde estudiar?

Ciclo de Grado Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales



Ciclo de Grado Medio en Actividades Comerciales



Ciclo de Grado Superior en Comercio Internacional



Certificado profesional en Actividades de Venta



Proyecto para la
**PROMOCIÓN Y DIFUSIÓN
DE LA EMPLEABILIDAD**
en el ámbito
industrial
canario



Proyecto para la
**PROMOCIÓN Y DIFUSIÓN
DE LA EMPLEABILIDAD**
en el ámbito
industrial
canario



**Comercial
Técnico**

Comercial Técnico

Vende **IDEAS, PROYECTOS, ILUSIONES**.
Crea soluciones. Sé el mejor comercial técnico.

¿Qué es ser Comercial Técnico?

Un Comercial Técnico es el puente perfecto entre la **innovación y las necesidades del cliente**. Sus funciones incluyen visitas a clientes, redacción de ofertas, asesoramiento técnico, negociaciones, gestión de pedidos, y asistencia postventa.

¿Qué puedes hacer, en qué consiste la profesión?

- ✓ **Comprender** las necesidades técnicas de los clientes y ofrecer soluciones adecuadas.
- ✓ **Presentar y demostrar** productos o servicios técnicos a los clientes.
- ✓ Brindar **asesoramiento** técnico.
- ✓ **Negociar** condiciones comerciales y cerrar acuerdos de venta.
- ✓ Realizar el **seguimiento** de las ventas y mantener la cartera de clientes.

¿Qué cualidades tiene un buen comercial técnico?

- ✓ Capacidad de comunicación y persuasión.
- ✓ Empatía. Resolución de problemas.
- ✓ Trabajar en equipo.
- ✓ Orientación a los resultados.

Tanto los **hombres como las mujeres** con las competencias personales y profesionales adecuadas pueden desarrollarse como **Comercial Técnico** en todos los sectores.



¿Qué puestos de trabajo son los más habituales por sector?

✓ SECTOR INDUSTRIAL

- Representante comercial de productos (venta especializada por sectores).
- Técnico en departamento de ventas de empresa.

✓ EMPRENDIMIENTO

- Representante comercial.
- Gestor de comercio.

✓ COMERCIO ELECTRÓNICO

- Gestora de ecommerce (tienda online).

✓ SECTOR COMERCIAL

- Vendedora especializada en venta directa a usuario final.

¿Qué tengo que hacer para convertirme en COMERCIAL TÉCNICO?

1. Cursar el **Ciclo de Grado Medio en Actividades Comerciales / Ciclo de Grado Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales o Comercio Internacional / Certificados Profesionales en Gestión comercial de ventas o Actividades de venta**.
2. Realizar prácticas en las empresas con mayor potencial de Canarias.
3. **¡EMPEZAR A TRABAJAR!**

CONTACTA CON TU TUTOR/A
Y PARTICIPA EN NUESTRAS CHARLAS INFORMATIVAS

Para tener más información,
escanea el QR.



¡Empieza a
negociar tu
FUTURO!

